

～しぶとく生き残る商い術セミナー～

講義内容〔予定〕

① 昭和時代の思考にピリオドを！

⇒21世紀型のビジネスのツボを知る！

② 左脳を使ってもモノは売れない！右脳を使って一捻り！

⇒言葉一つで売上UP～成功事例から学ぶ

③ なぜ、メチャクチャ売れた？

⇒成功した現物資料から学ぶ

思わず猫も注目する
魔法の集客法則を公開！

④ 集客のお悩みを解決！

⇒本当に効果があった手法を公開！



⑤ では、どんな言葉で売れる

⇒キャッチコピーの作り方の極意を学ぶ

⑥ お客さん行動させるDMの書き方

⇒今回、こっそり・・・法則・雛形を公開します！

⑦ 結論！

⇒お客さんとの接触頻度を高めるために・・・



ニューズレター
を
発行しよう